

TITAN MACHINERY

08162, Україна, Київська область, Києво-Святошинський район, смт. Чабани, вул. Машинобудівників, 1
П/р № 26009439799 у АТ «Райффайзен банк Аваль», МФО 380805, код ЄДРПОУ 38379774 тел. 594-51-71

Головне управління статистики в Київській області

вул. Тургенівська, 71 г, м. Київ, 04053

ТОВ «ТАЙТЕН МАШИНЕРІ УКРАЇНА»

(Код ЄДРПОУ: 38379774)

вул. Машинобудівників, буд. 1, смт. Чабани,
Києво-Святошинський район, Київська обл.,
08162

ТОВ «ТАЙТЕН МАШИНЕРІ УКРАЇНА»

ЄДРПОУ 38379774

Звіт про управління за 2019 рік.

1) Організаційна структура та опис діяльності підприємства.

Сьогодні TITAN MACHINERY Inc. є одним з найбільших операторів ринку техніки CNH у світі. Більше 20 років компанія пропонує кращі рішення для сільського господарства і будівельної галузі, а в її активи входить велика мережа з 105 представництв і дилершипів в США і більше 17 представництв в Європі: Болгарії, Німеччині, Румунії, Україні та Сербії. Компанія дотримується високих стандартів передпродажного і післяпродажного обслуговування клієнтів, пропонуючи при цьому якісні, надійні і сучасні сервісні послуги. Такі стандарти закладені в основу роботи представництв по всьому світу і забезпечують клієнтів компанії завжди надійними та ефективними рішеннями.

Компанія є міжнародним експертом в області поставок сільськогосподарської техніки. Активний розвиток власної мережі дилершипів, складів і сервісних центрів завжди гарантує широкий вибір техніки, наявність всіх необхідних запчастин на складі компанії, їх оперативну доставку, грамотні консультації фахівців і якісне обслуговування.

В Україні компанія представлена дочірньою компанією ТОВ «ТАЙТЕН МАШИНЕРІ УКРАЇНА». Основними напрямками діяльності в Україні є продаж сільськогосподарської техніки, запасних частин до неї, проведення сервісного обслуговування сільськогосподарської техніки, розвиток напрямку точного землеробства.

Компанія складається з підрозділів: збуту техніки, сервісного обслуговування, точного землеробства, відділу збуту запасних частин, підрозділу логістики та адміністрації. Всі підрозділи підпорядковуються генеральному директору компанії.



2) Результати діяльності

В 2019 році було відкрито новий дилершип в Умані. Також було налагоджено зв'язки із новими постачальниками запасних частин та підписано контракти на більш вигідних умовах порівняно із 2018 роком. Розширено асортимент запасних частин, а саме ввезено нові запасні частини для будівельної техніки, нові моделі гусениць для сільськогосподарської техніки. Налагоджено зв'язки із клієнтами для продажу будівельної техніки та розширено лінійку продажів будівельної техніки, а саме було куплено бульдозери та колісні навантажувачі.

Протягом 2019 року зменшився обсяг реалізованої продукції та послуг порівняно з 2018 роком на 26%, також зменшилася на 26% собівартість реалізованої продукції, що свідчить про те, що рентабельність товарів та послуг залишилась без змін. Дані зміни пов'язані зі спадом економіки в даній галузі та насиченістю ринку порівняно з минулим роком. На 99% збільшилися інші операційні та інші доходи за рахунок зменшення поточної заборгованості перед нерезидентами у валюті у зв'язку зі зменшенням курсу гривні протягом року.

3) Ліквідність та зобов'язання

Товариство має у своєму розпорядженні наступні активи:

Вид активу	Процент
Основні засоби	6.78
Необоротні активи, утримувані для продажу	11.66
Запаси	59.74
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	9.95
Дебіторська заборгованість за виданими авансами	4.33
Гроші та їх еквіваленти	2.45

*процентні дані наведені від валюти балансу

Дані активи забезпечують можливість для погашення зобов'язань компанії, основними з яких є:

Вид зобов'язання	Процент
Довгострокові кредити банків	2.57
Короткострокові кредити банків	62.38
Поточна кредиторська заборгованість за товари, роботи, послуги	43.63
Поточна заборгованість за податками та з оплати праці	0.21
Поточна заборгованість за одержаними авансами	1.63

*процентні дані наведені від валюти балансу

4) Екологічні аспекти

Компанія турбується про захист довкілля та не здійснює забруднення навколишнього середовища, раціонально використовує воду, споживає електроенергію.

5) Соціальні аспекти та кадрова політика

ТОВ «ТАЙТЕН МАШИНЕРІ УКРАЇНА» є соціально відповідальним роботодавцем, дотримується всіх норм трудового Законодавства, додатково надає кожному працівнику недержавне медичне забезпечення. Піклується про розвиток персоналу та підвищення його кваліфікації. Також компанія проводить постійно тренінги з охорони праці, сповідує в своїй діяльності повагу до прав людини, здійснює заходи щодо боротьби з корупцією та хабарництвом відповідно до антикорупційної політики (FCPA), надає рівні можливості працевлаштування для всіх претендентів на вакантні посади не залежно від віку та статі. Станом на 31.12. 2019р в компанії працює 193 працівників, у т.ч. жінок 33, з них 4 жінок на керівних посадах.

6) Ризики

Ризики, пов'язані зі зміною попиту

Можливість та доступність фінансування для клієнтів товариства є ключовим фактором для формування їх попиту на техніку, запчастини та послуги. При відсутності можливості залучення додаткових коштів або зростанні процентних ставок на кредити, попит на техніку зменшиться, що призведе до падіння продажів, збільшення запасів на складі та негативних фінансових результатів.

Фінансові ризики

Зростання кредиторської заборгованості може обмежити фінансову та операційну гнучкість компанії, також компанія несе ризик кредитування кінцевих споживачів, зміни валютних курсів можуть негативно вплинути на результати господарської діяльності (збільшення кредиторської заборгованості перед іноземними постачальниками та кредиторами).

7) Дослідження та інновації.

Компанія постійно вдосконалюється, аналізує ринок, вивчає попит та новітні дослідження на ринку с/г техніки, проводить дослідження та пропонує нові розробки в області точного землеробства. Менеджери з продажу постійно вдосконалюють свої знання шляхом внутрішніх та зовнішніх тренінгів, які організовує компанія.

8) Фінансові інвестиції

Компанія не здійснює інвестиції у цінні папери інших підприємств, немає інвестицій в асоційовані і дочірні підприємства.

9) Перспективи розвитку

Перш за все стратегія розвитку компанії Тайтен Машинері Україна на 2020 рік полягає у збільшенні продажів нової техніки.

Це стосується збільшення долі ринку тракторів до 19,5% та комбайнів до 12,5%.

Також планується активний розвиток усіх напрямків діяльності компанії у регіонах, де компанія є офіційним дилером компанії CASE IH.

У 2020 році заплановано відкриття нового дилершипу, що відповідає усім міжнародним стандартам , на території Одеського регіону.

Компанія також планує збільшити пізнаваність власного бренду, шляхом збільшення маркетингової активності, а саме проведенням 20-ти демонстрацій на базі своїх клієнтів, участю у галузевих виставках та Днях поля, профільних семінарах та спеціалізованих заходах.

Компанія Тайтен Машинері буде зміцнювати стосунки зі своїми постачальниками, ефективно використовуючи усі спільні програми для подальшого розвитку.

Також, компанія планує зменшити склад вживаної техніки, використовуючи корисні акції та забезпечити активну взаємодію з агро виробниками.

Генеральний директор _____  Гузієватий В.М.

Головний бухгалтер _____  Ярмоленко Т.П.



TITAN MACHINERY

08162, Україна, Київська область, Києво-Святошинський район, смт. Чабани, вул. Машинобудівників, 1
П/р № 26009439799 у АТ «Райффайзен банк Аваль», МФО 380805, код ЄДРПОУ 38379774 тел. 594-51-71

Офіс великих платників податків ДПС
вул. Дегтярівська, 11 г, м. Київ, 04119

ТОВ «ТАЙТЕН МАШИНЕРІ УКРАЇНА»
(Код ЄДРПОУ: 38379774)
вул. Машинобудівників, буд. 1, смт. Чабани,
Києво-Святошинський район, Київська обл.,
08162

ТОВ «ТАЙТЕН МАШИНЕРІ УКРАЇНА» ЄДРПОУ 38379774

Звіт про управління за 2019 рік.

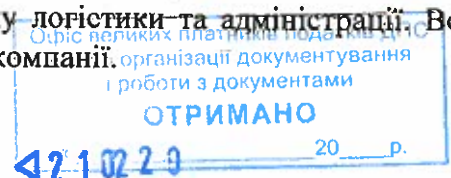
1) Організаційна структура та опис діяльності підприємства.

Сьогодні TITAN MACHINERY Inc. є одним з найбільших операторів ринку техніки CNH в світі. Більше 20 років компанія пропонує кращі рішення для сільського господарства і будівельної галузі, а в її активи входить велика мережа з 105 представництв і дилершипів в США і більше 17 представництв в Європі: Болгарії, Німеччині, Румунії, Україні та Сербії. Компанія дотримується високих стандартів передпродажного і післяпродажного обслуговування клієнтів, пропонуючи при цьому якісні, надійні і сучасні сервісні послуги. Такі стандарти закладені в основу роботи представництв по всьому світу і забезпечують клієнтів компанії завжди надійними та ефективними рішеннями.

Компанія є міжнародним експертом в області поставок сільськогосподарської техніки. Активний розвиток власної мережі дилершипів, складів і сервісних центрів завжди гарантує широкий вибір техніки, наявність всіх необхідних запчастин на складі компанії, їх оперативну доставку, грамотні консультації фахівців і якісне обслуговування.

В Україні компанія представлена дочірньою компанією ТОВ «ТАЙТЕН МАШИНЕРІ УКРАЇНА». Основними напрямками діяльності в Україні є продаж сільськогосподарської техніки, запасних частин до неї, проведення сервісного обслуговування сільськогосподарської техніки, розвиток напрямку точного землеробства.

Компанія складається з підрозділів: збуту техніки, сервісного обслуговування, точного землеробства, відділу збуту запасних частин, підрозділу логістики та адміністрації. Всі підрозділи підпорядковуються генеральному директору компанії.



2) Результати діяльності

В 2019 році було відкрито новий дилершип в Умані. Також було налагоджено зв'язки із новими постачальниками запасних частин та підписано контракти на більш вигідних умовах порівняно із 2018 роком. Розширено асортимент запасних частин, а саме ввезено нові запасні частини для будівельної техніки, нові моделі гусениць для сільськогосподарської техніки. Налагоджено зв'язки із клієнтами для продажу будівельної техніки та розширено лінійку продажів будівельної техніки, а саме було куплено бульдозери та колісні навантажувачі.

Протягом 2019 року зменшився обсяг реалізованої продукції та послуг порівняно з 2018 роком на 26%, також зменшилася на 26% собівартість реалізованої продукції, що свідчить про те, що рентабельність товарів та послуг залишилась без змін. Дані зміни пов'язані зі спадом економіки в даній галузі та насиченістю ринку порівняно з минулим роком. На 99% збільшилися інші операційні та інші доходи за рахунок зменшення поточної заборгованості перед нерезидентами у валюті у зв'язку зі зменшенням курсу гривні протягом року.

3) Ліквідність та зобов'язання

Товариство має у своєму розпорядженні наступні активи:

Вид активу	Процент
Основні засоби	6.78
Необоротні активи, утримувані для продажу	11.66
Запаси	59.74
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	9.95
Дебіторська заборгованість за виданими авансами	4.33
Гроші та їх еквіваленти	2.45

*процентні дані наведені від валюти балансу

Дані активи забезпечують можливість для погашення зобов'язань компанії, основними з яких є:

Вид зобов'язання	Процент
Довгострокові кредити банків	2.57
Короткострокові кредити банків	62.38
Поточна кредиторська заборгованість за товари, роботи, послуги	43.63
Поточна заборгованість за податками та з оплати праці	0.21
Поточна заборгованість за одержаними авансами	1.63

*процентні дані наведені від валюти балансу

4) Екологічні аспекти

Компанія турбується про захист довкілля та не здійснює забруднення навколишнього середовища, раціонально використовує воду, споживає електроенергію.

5) Соціальні аспекти та кадрова політика

ТОВ «ТАЙТЕН МАШИНЕРІ УКРАЇНА» є соціально відповідальним роботодавцем, дотримується всіх норм трудового Законодавства, додатково надає кожному працівнику недержавне медичне забезпечення. Піклується про розвиток персоналу та підвищення його кваліфікації. Також компанія проводить постійно тренінги з охорони праці, сповідує в своїй діяльності повагу до прав людини, здійснює заходи щодо боротьби з корупцією та хабарництвом відповідно до антикорупційної політики (FCPA), надає рівні можливості працевлаштування для всіх претендентів на вакантні посади не залежно від віку та статі. Станом на 31.12. 2019р в компанії працює 193 працівників, у т.ч. жінок 33, з них 4 жінок на керівних посадах.

6) Ризики

Ризики, пов'язані зі зміною попиту

Можливість та доступність фінансування для клієнтів товариства є ключовим фактором для формування їх попиту на техніку, запчастини та послуги. При відсутності можливості залучення додаткових коштів або зростанні процентних ставок на кредити, попит на техніку зменшиться, що призведе до падіння продажів, збільшення запасів на складі та негативних фінансових результатів.

Фінансові ризики

Зростання кредиторської заборгованості може обмежити фінансову та операційну гнучкість компанії, також компанія несе ризик кредитування кінцевих споживачів, зміни валютних курсів можуть негативно вплинути на результати господарської діяльності (збільшення кредиторської заборгованості перед іноземними постачальниками та кредиторами).

7) Дослідження та інновації.

Компанія постійно вдосконалюється, аналізує ринок, вивчає попит та новітні дослідження на ринку с/г техніки, проводить дослідження та пропонує нові розробки в області точного землеробства. Менеджери з продажу постійно вдосконалюють свої знання шляхом внутрішніх та зовнішніх тренінгів, які організовує компанія.

8) Фінансові інвестиції

Компанія не здійснює інвестиції у цінні папери інших підприємств, немає інвестицій в асоційовані і дочірні підприємства.

9) Перспективи розвитку

Перш за все стратегія розвитку компанії Тайтен Машинері Україна на 2020 рік полягає у збільшенні продажів нової техніки.

Це стосується збільшення долі ринку тракторів до 19,5% та комбайнів до 12,5%.

Також планується активний розвиток усіх напрямків діяльності компанії у регіонах, де компанія є офіційним дилером компанії CASE IH.

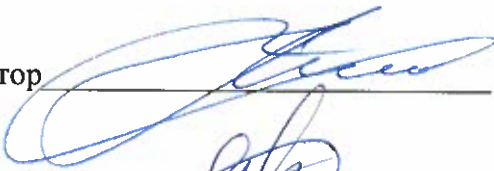
У 2020 році заплановано відкриття нового дилершипу, що відповідає усім міжнародним стандартам , на території Одеського регіону.

Компанія також планує збільшити пізнаваність власного бренду, шляхом збільшення маркетингової активності, а саме проведенням 20-ти демонстрацій на базі своїх клієнтів, участю у галузевих виставках та Днях поля, профільних семінарах та спеціалізованих заходах.

Компанія Тайтен Машинері буде зміцнювати стосунки зі своїми постачальниками, ефективно використовуючи усі спільні програми для подальшого розвитку.

Також, компанія планує зменшити склад вживаної техніки, використовуючи корисні акції та забезпечити активну взаємодію з агро виробниками.

Генеральний директор



Гузієватий В.М.

Головний бухгалтер

М.П.



Ярмоленко Т.П.